

「計画を作りたい社長」・「経営計画でお悩みの社長」のためのセミナー

「計画は立てたけど業績が伸びない…」

それは経営計画の作り方や使い方に**大きな間違いがあるかもしれません**

長年の計画作成支援から見てきた「**会社を伸ばす計画書の共通点**」とは？

初めての方でも”**本物の経営計画書**”の作成ポイントを学べるセミナーです。

”**グングン業績を伸ばす**”

経営計画作成術

このような経営者・幹部社員の方に参加をお勧めします。

- ✓ 今後の経営に**漠然した不安**がある
- ✓ 計画を立てたいが**方法がわからない**
- ✓ いつも**計画どおりにいかない**
- ✓ 経営計画の作成と活用で**業績を上げたい**
- ✓ **金融機関が納得する計画書**を作成したい
- ✓ **作成のサポート**をしてほしい

本物の経営計画は
企業を大きく変える。

参加無料

10月24日(火)

18:00 ~ 19:30

都城市総合文化ホール ワークルーム

都城市北原町1106番地100 ☎0986-23-7140

定員 30名

参加のお申込み・お問い合わせは裏面をご覧ください

海江田経営会計事務所

有限会社 リンクス

〒899-7104 鹿児島県志布志市志布志町安楽2024-2

TEL 099-472-0620 FAX 099-471-1120

E-Mail contact@kaieda.co.jp ホームページ <http://kaieda.co.jp/>

他社に差をつける キーワード

それは「経営計画」

ここ数年で金融機関は経営計画の有無だけでなく、
これまで以上に**内容に注目**するようになってきています。
また、自発的な計画作成をバックアップするために国が今年の5月から
新たな補助金制度を発表しました。

今年は正に、「**経営計画元年**」。

「**実践できる計画**」と「**実践できない計画**」の違いとは？
「**低すぎる目標ほど達成できない**」、意外な落とし穴とは？

経営計画を立てたい方、お悩みの方はぜひご参加下さい。

セミナーの主な内容

- 1 国や金融機関はこう変わった
- 2 経営計画を立てる目的とは？
- 3 成功する計画・失敗する計画の違い
- 4 結果を左右する5大ポイント
- 5 数値計画デモンストレーション
- 6 PDCAは初めの一步で決まる

セミナー参加申込書

企業名・屋号		TEL	
住所			
業種			
参加者名・人数	役職	氏名	他 名参加

申込書枠内をご記入のうえ、FAXでお申込み下さい

【ご記入いただいた情報について】

この申込書にご記入いただいた情報は、法令等で要求された場合を除き、
第三者に開示・提供はいたしません。

▶▶ 送信先FAX番号 **099-471-1120**

●送信先 海江田経営会計事務所
鹿児島県志布志市志布志町安楽2024-2 ☎ 099-472-0620

お電話での申込・お問い合わせ
☎ **099-472-0620**

メールでの申込・お問い合わせ
contact @kaieda.co.jp

海江田経営会計事務所 / 有限会社リンクス
鹿児島県志布志市志布志町安楽2024-2
☎ 099-472-0620 <http://kaieda.co.jp/>